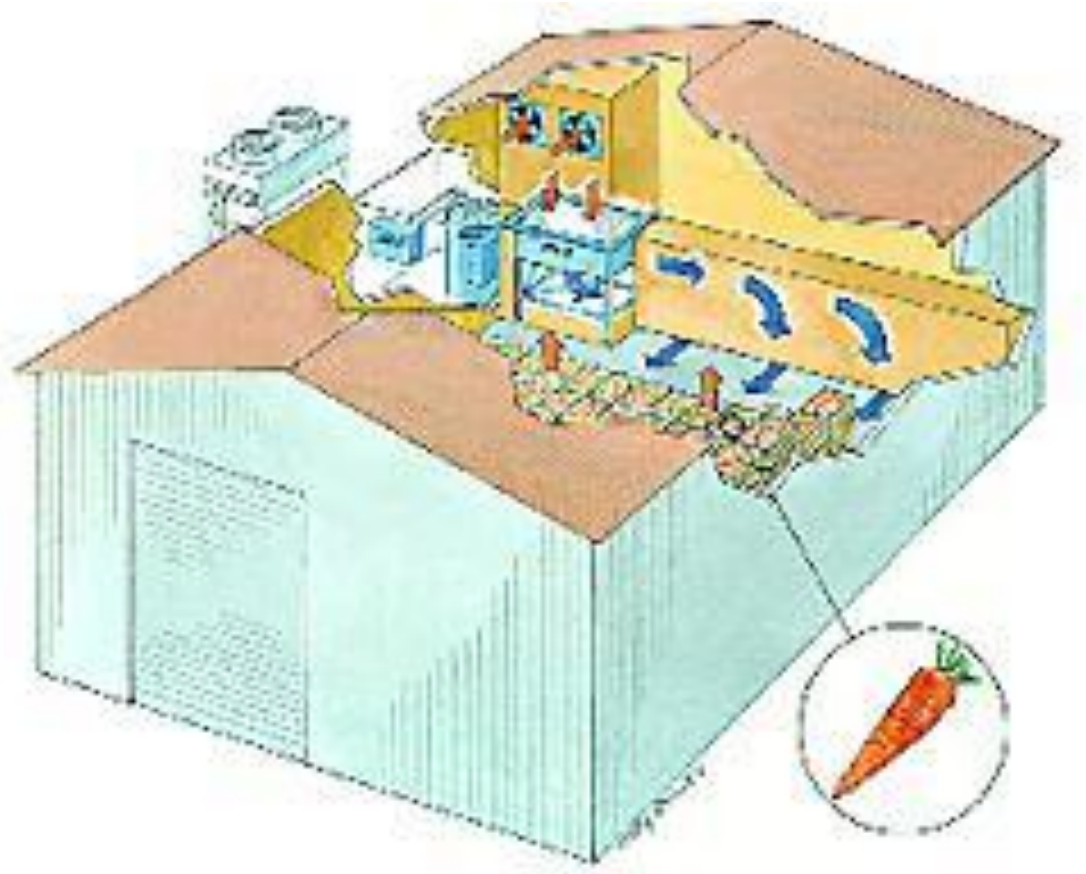
STT

Klimatprodukter



STT AB

presenterat av

FöretagsFörmedlingen AB

– företag och näringsfastigheter –

ingår i FöretagsFörmedlarna

Bakgrund:

STT AB etablerades 1984 i Söderköping. Den mångåriga erfarenheten från kyl- och ventilationsbranschen har gjort STT till specialister inom detta område och idag är man ett innovativt företag, som levererar egenutvecklade produkter och utför tjänster inom Energieffektivisering och Klimatanpassning.

Man började marknadsföra och låta legotillverka kondensavfuktningsaggregat för torkrum, inomhuspooler och utrymmen där avfuktning erfordras. Produkterna marknadsförs under det gemensamma namnet **Dryer**. Under en period från 1997 till 2004 skedde tillverkningen i egen regi.

1988 inleddes ett satsning på produkter för nedkylning och lagring av grönsaker och rotfrukter, då företaget konstruerade och lät tillverkade produkter under egna varumärken:

MaxiCool: Ett transportabelt och lättinstallerat våtkylsystem som används för snabb nedkylning av grönsaker företrädesvis jordgubbar, som kräver en miljö med hög fuktighet och stor kyleffekt, vilket erhålls genom att kyla byggs upp i en isbank.
Rätt hanterad kylprocess innebär minimal uttorkning och därmed längre hållbarhet i distributionskedjan.

Tempvent: Ett ventilationssystem som på ett energiekonomiskt sätt håller önskad temperatur i potatislager genom att nyttja den kallare uteluften, som genom ett automatiskt styrsystem säkerställer korrekt och stabil lagertemperatur. I varmare trakter med stöd av ett integrerat kylsystem.

DKS: Ett system för kylning av morotslager som garanterar konstant lagertemperatur + 0,3 grader C och hög luftfuktighet.

STT har under många år varit marknadsledare för kylning och lagring av grönsaker och rotfrukter (Post Harvest Treatment) i Sverige och ser stora möjligheter att expandera på exportmarknader.

1997 konstruerades ett unikt värmepumpsystem som patenterades. Principen är att en värmepump är sammankopplad med solfångare. Solfångaren utnyttjas därmed på ett optimalt sätt året runt och dessa system sparar totalt 85% energi.
Produkten marknadsfördes under varumärket **Enerflex** och tillverkades i egen regi fram till 2006. Därefter överläts en tillverkningslicens till annat företag som fortfarande marknadsför produkten under eget varumärke.

I början av 2000 talet låg omsättningen på ca 10 miljoner/år.
Bruttomarginalen kalkyleras till 33%.

FÖRETAGSINFORMATION

Datum: 2011-04-28

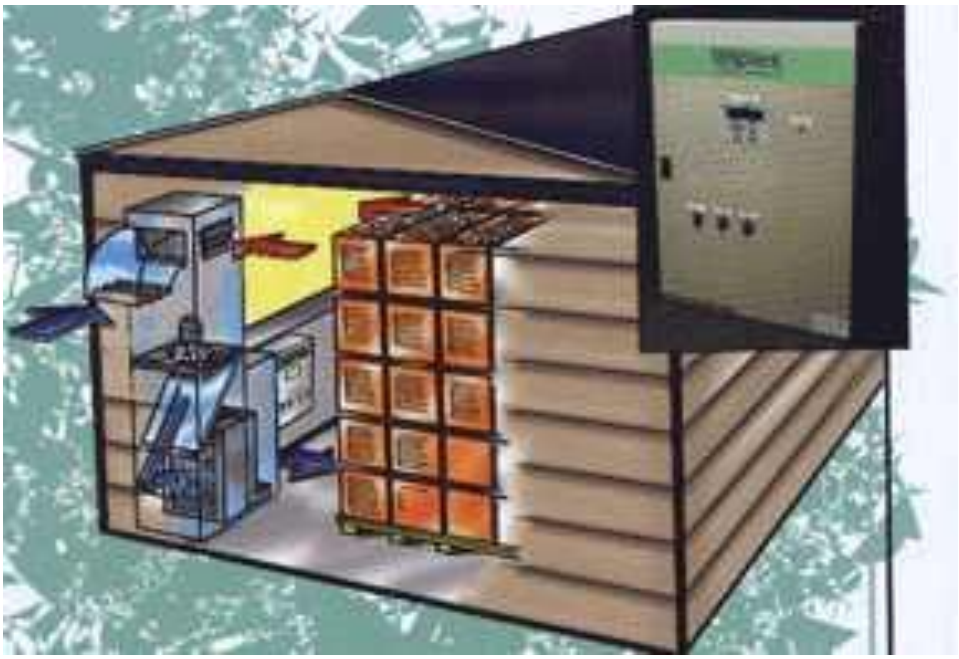
Objekt nr: S 6937/RP

Företag:
STT AB
Box 130, Skönbergagatan 19
614 22 Söderköping
Tel: 0121-145 15
Hemsida: www.stt.nu

Ägare:
Per-Olof Wasteson
Mobil: 0705-12 43 43

Bank:
Handelsbanken
Kontaktperson: Marika Ronnerheim
Ågatan 21, 614 34 Söderköping
Tel: 0121-156 00

Revisor:
Thorell Revision
Peter Hasselgren
Box 1303, Söderleden 104
600 43 Norrköping



Potatislagerventilation.

Produkter:

Luftavfuktare
Produkter avsedda för torkrum, poolrum, krypgrunder och industriprocesser.

Kylsystem
Produkter och anläggningar avsedda för nedkylning och lagerhållning av jordbruksprodukter, till exempel potatis, morötter och bladgrönsaker samt för olika industriprocesser.

Värmepumpar
"Enerflex Naturvärmepumpar" är ett patenterat värmepumpsystem som nyttjar solfångare i kombination med bergvärme.
Systemet marknadsförs under namnet Evi Heat Sun: www.eviheat.se
STT konstruerar även värmepumpsystem för kommersiella fastigheter.
Enklare luftvärmepumpar säljs med eller exklusive installation

Kunder:

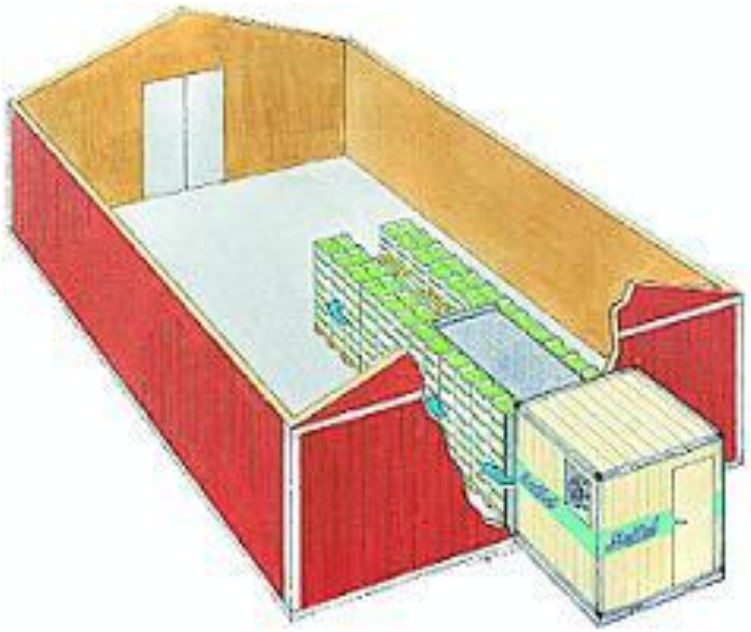
Ett flertal olika företag inom framförallt jordbruksbranschen.

Leverantörer:

AIA Asarums Industraktibolag, Kylma, Dahls, Grundfos, Nibe, Honeywell, Siemens, Wilo mfl.

Verksamhet:

STT eftersträvar maximal kundnytta genom att erbjuda kunskap och erfarenhet i kombination med optimala produkter vad gäller pris och prestanda.
Man levererar produkter och utför installationer enligt kundens önskemål.
Programvaror finns för dimensionering av potatislager där system Tempvent används samt för morotslager där system DKS används.



Kylsystem.

Omsättning:	2008	4.022 tkr
	2009	1.638 ”

Säljobjekt: Överlåtelsen avser det s.k. inkråmet i STT AB, dvs. hela rörelsen med kund- och leverantörskontakter. Alternativt kan en försäljning av samtliga aktier i bolaget diskuteras.

Säljmotiv: Åldersskäl

Säljarengagemang: Säljaren arbetar kvar under en övergångstid för att ”lära upp” köparen om verksamheten, branschen, produkterna, kunder och leverantörer etc.

Tillträde: Snarast eller enligt överenskommelse.

Begärt pris: Det begärda priset för rörelsen enligt ovan är 700.000:- + en omsättningsbaserad tilläggsköpeskilling om minimum 800.000 inom två år.

Bilagor:

1. Produktinformation
2. Årsredovisning 2009
3. Årsredovisning 2010

Kontaktman: Rolf Pettersson tel: 011-23 88 50, fax: 011-23 88 08, mobil: 0705-22 69 49

Försäljningen av alla företag omgärdas av stor sekretess, som innebär att Du ombeds att **ej** kontakta ägaren, företagsledningen, de anställda, revisor, bank eller andra personer utan vårt medgivande. **Alla** kontakter ska tas med Rolf Pettersson.
Denna beskrivning och värdering är utarbetad på basis av information från säljaren samt officiella och övriga tillgängliga handlingar. För ev. felaktigheter ansvaras ej. Köparen uppmanas därför att själv kontrollera uppgifterna innan bindande avtal ingås med säljaren.

FöretagsFörmedlingen AB
– företag och näringsfastigheter –
Saltängsgatan 23, 602 22 Norrköping
www.foretagsformedling.se

Telefon: 011-23 88 50, Fax:011-23 88 08
E-post: rp@foretagsformedling.se